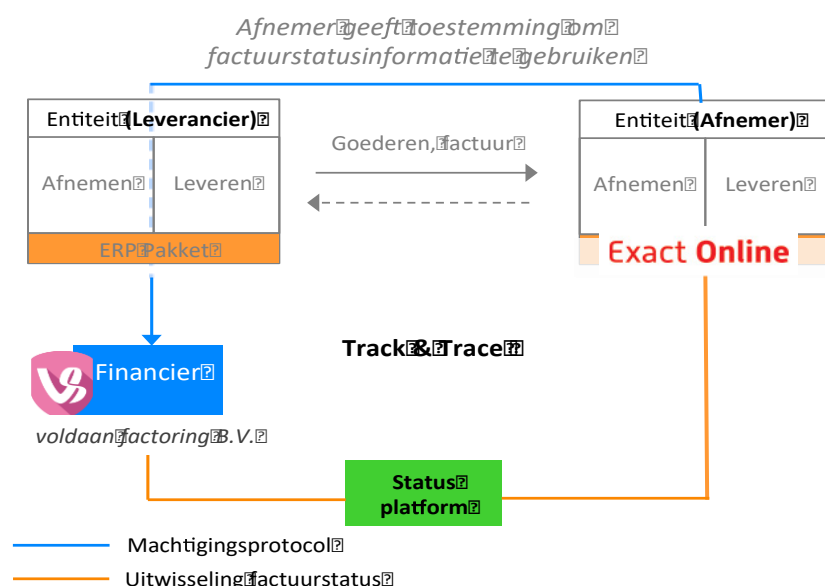


Versterking werkkapitaalpositie MKB-bedrijven door 'track and trace' van uitstaande facturen

Wanneer bedrijven meer inzicht zouden hebben in wat de status is van hun uitstaande factuur bij hun klant, kunnen zij beter gebruik maken van hun werkkapitaal. Door dat inzicht kunnen (vooral MKB-)bedrijven hun uitgaven en ontvangsten beter op elkaar afstemmen en zou het ook eenvoudiger moeten worden om een uitstaande facturen te laten financieren door een bank of factoringmaatschappij.

Op basis van deze hypothese hebben Innopay, factoringbedrijf 'voldaan' en één van haar klanten in de periode november 2015 – januari 2016 een demonstratie van dit idee ontwikkeld. Deze 'proof of concept' is gefinancierd door Connekt, in het kader van de Topsector Logistiek, en de actie Supply Chain Finance (SCF).

In deze demonstratie komt de status van een uitstaande factuur digitaal in het systeem van factoringbedrijf 'voldaan', waardoor deze beter inzicht heeft in het verloop het onderpand (nl de factuur) en de daaraan verbonden risico's.



Figuur 1 – De factuurstatus wordt digitaal gedeeld na toestemming van de afnemer

De ontvanger (de 'afnemer') van de –in onderpand gegeven- factuur geeft op verzoek van zijn leverancier digitaal toestemming aan diens financier (voldaan in dit geval) om inzage te (via zijn administratiesoftware) verkrijgen in de status van die gefinancierde factuur .

Op geautomatiseerde wijze inzicht verkrijgen in de factuurstatus heeft een aantal voordelen, waaronder:

1. De financier kan veel goedkoper werken, mede omdat risico's eenvoudiger zijn te beheersen;
2. Door de lagere kosten wordt het mogelijk om facturen met lagere bedragen (< EUR 1000,-) te financieren, iets wat vandaag economisch niet haalbaar is;
3. De financier hoeft niet meer te bellen om de gefinancierde factuur te verifiëren;
4. De ontvanger van de gefinancierde factuur (de afnemer) hoeft niet meer handmatig de financier van zijn leverancier te woord te staan.

Het allerbelangrijkste resultaat is dat leveranciers hiermee beter inzicht krijgen in hun kasstroom en dat, indien zij besluiten financiering aan te trekken, dit makkelijk en kosteneffectief kan zijn.

De demonstratie heeft verder inzicht opgeleverd in:

1. Voorlopige specificaties van het protocol waarmee afnemers de financier (van hun leveranciers) machtigen tot hun administratiesoftware om de factuurstatus in te zien;
2. Voorlopige specificaties van een digitale factuurstatus en de inpassing daarvan in de business processen en het systemen van financiers;
3. De positionering van een dergelijke oplossing in bestaande SCF-programma's, waarbij de factuurstatus gedeeld wordt met leveranciers en diens financiers. Dit in tegenstelling tot de huidige praktijk waarin de factuurstatus vooral bij de afnemers bekend is en deze meestal gedeeld wordt met de financier van de afnemer. Hiermee stelt deze financier een apart financieringsaanbod voor aan de leverancier ('reversed factoring') in samenwerking met de afnemer;
4. Interesse bij Duitse en Italiaanse partijen, waarbij opgemerkt dient te worden dat Nederland als koploper wordt gezien.

In de eerste helft van 2016 zal deze demonstratie verder worden uitgebreid met meer financiers, leveranciers, afnemers en ERP oplossingen alsmede geografische uitbreiding naar onder andere Duitsland en Italië. Tot slot zal ook gekeken worden naar praktische inpassing van de digitale factuurstatus in bestaande SCF of e-facturatie oplossingen.